



本社受付（2025年1月 グループ事務所を1カ所に統合）

- 本社所在地：川崎市川崎区新川通4-16
- 事業概要：石油化学プラントや水処理施設などの大型インフラに関する工事請負、戸建住宅や集合住宅のリフォーム、リノベーション工事の請負、建設機器のレンタル・リース、建築資材・機械工具の販売。
- 常時使用する従業員：38名
(グループ全体2025年4月時点)
- 現在の売上高：15億円
(グループ全体2024年12月期)
- 法人番号：2020001100852
- Web：https://www.keihin-soukou.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
石井 伸武

私達は力強く前進します。挑戦を続け、100億円企業への成長を目指します。

ものづくりの現場力で、100億円企業への道を拓きます。

- ・私たちは、プラント工事・リフォーム工事・建築資材の供給を通じて、産業と暮らしの基盤を支えています。成長を単なる数字にとどめず、お客様・社員・地域社会の幸福につなげる企業を目指します。
- ・一歩先を見据え、変化を恐れず、100億円企業として新たな価値を創造し、川崎から未来を築いていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標



課題

- ①人材確保：事業案件の拡大に対し、専門性の高い技術者や施工管理者の確保が追いついていない。
- ②事業ドメインの限定性：既存事業の強みを活かしつつも、新規事業分野への進出し経営基盤の多角化を図る。
- ③エリア戦略：商圏の拡大や支店展開による広域展開の戦略。
- ④成長に応じたグループマネジメント体制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ①人材戦略の強化：年間10名以上の新規採用を継続実施。教育研修体制も整備し、人材の定着と育成を図る。
- ②新規事業の創出：BtoC市場参入として、ECサイトを新規開設、不動産事業への参入（2029年の本社ビル建替計画。自社利用フロア以外をテナント賃貸）
- ③支店開設：営業エリア拡大と地域密着型サービスを図る。
- ④M&A推進：電気工事会社・運送会社・設計会社などをターゲットとし、事業の多角化と競争力強化を図る。

実施体制

- 各事業部門との連携強化：
人材採用・教育、M&A、支店戦略、不動産プロジェクトなど、各分野に専門チームを設け、横断的に対応。
- グループマネジメントの高度化：
中長期的な企業価値向上を見据えたガバナンス体制を構築し、グループ会社の統制と支援を一元化。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標と課題

課題

- ①**人材確保**：事業案件の拡大に対し、専門性の高い技術者や施工管理者の確保が追いついていない。
- ②**事業ドメインの限定性**：既存事業の強みを活かしつつも、新規事業分野への進出し経営基盤の多角化を図る。
- ③**エリア戦略**：商圏の拡大や支店展開による広域展開の戦略。
- ④**成長に応じたグループマネジメント体制の強化**

目指す成長手段

- ①**人材戦略の強化**：年間10名以上の新規採用を継続実施。教育研修体制も整備し、人材の定着と育成を図る。
- ②**新規事業の創出**：BtoC市場参入として、ECサイトを新規開設、不動産事業への参入（2029年の本社ビル建替計画。自社利用フロア以外をテナント賃貸）
- ③**支店開設**：営業エリア拡大と地域密着型サービスを図る。
- ④**M&A推進**：電気工事会社・運送会社・設計会社などをターゲットとし、事業の多角化と競争力強化を図る。

